



社長の専門学校

会員獲得の分校＝代理店の 1次募集を開始します

社長の専門学校は『社長向けのネットフリックス』を目指します！

<https://shacho-college-top.com/branch-about/>

社長・起業家・起業を目指す人、それらをサポートする人が

学ぶ・集い交わる・質問する場

「社長の専門学校」を作りました！

4月に開校→すでに9つの"分校"（9代理店）が活動を開始しています！

<https://shacho-college-top.com/>

分校（代理店）についての
個別相談会を行います！

（無料）<https://shacho-college-top.com/branch-about/>



分校（代理店）の
個別相談会に申込みます

<https://shacho-college-top.com/branch-about/>



- 01 学校長のごあいさつ
- 02 「社長の専門学校」について
- 03 ・ ・ オンライン図書館について
- 04 ・ ・ セミナー・分科会について
- 05 社長の専門学校の「分校制度」
- 06 「分校コミュニティー」について
- 07 分校（=代理店）の募集要項まとめ

目次

運営会社情報

1. ごあいさつ 社長様 社長を目指す皆様へ

経営を、もっともっと学んで欲しいと願ってやみません



しくじり先生ではなく、「しくじり社長」を紹介します。他ならぬ私の話です。

【社長の専門学校】は、学校長を務める私のしくじり体験を元に作りました。最後まで読んでください。

2007年11月30日、大阪、某ホテルの大ホールで、私が当時社長を務めていた会社の臨時株主総会を開催しました。議案は、私を含む現役員10名の総退陣と、新任役員6名の選任、及び、ファンドへの約50億円の第三者割当増資の決議です。決議された瞬間、12年前に一人で起業し、手塩にかけて育てた会社の筆頭株主と、代表者としての地位を失うことになりました。社長として、初めて負けを実感した瞬間でした。

数十億円以上の最終赤字を2期連続計上、中々のしくじりです。一方、この規模のしくじりができる会社を、創業できた幸運も持ち合わせていたようです。相応の成功を手中にできたのに、何故しくじったのか、その理由はたった一つです。

経営者には多くの知見が求められます。経営は総合格闘技です。ただ、これらをすべて備えてから、起業することはできません。学びながら経営します。生涯勉強です。この学びが、会社の規模や成長スピードに追い付けなくなった時、会社は体調を崩します。当時の私と会社の関係です。しくじった、たった一つの理由、それは『私の学びの不足』でした。当時の私と同様に、中小企業経営者に最も必要で、不足しているのは、学びだと思っています。**事業立地、ビジネスモデル、マネタイズ、財務、人事… 少なくない中小企業経営者は、ほとんど知らない状態で経営しています。**

「暗黙知ではなく、形式知化しておけば、簡単に解決したのに、間違えなかったのに」・・・後の私の気づき、反省です。

相応の資金を市場から調達して、様々な事業を展開しました。この期間、命を削る覚悟で経営してきました。だてにムダ金は使っていません。稀有な経験として、私の頭と心に、深く・深く、今も刻み込まれています。私の余生は、この経験と論理を、体系的・網羅的に整理して、多くの中小企業経営者に残し、伝えて行きたいと思っています。

社長の専門学校 学校長 田中英司

社長・起業家・起業を目指す人、それらをサポートする人が、

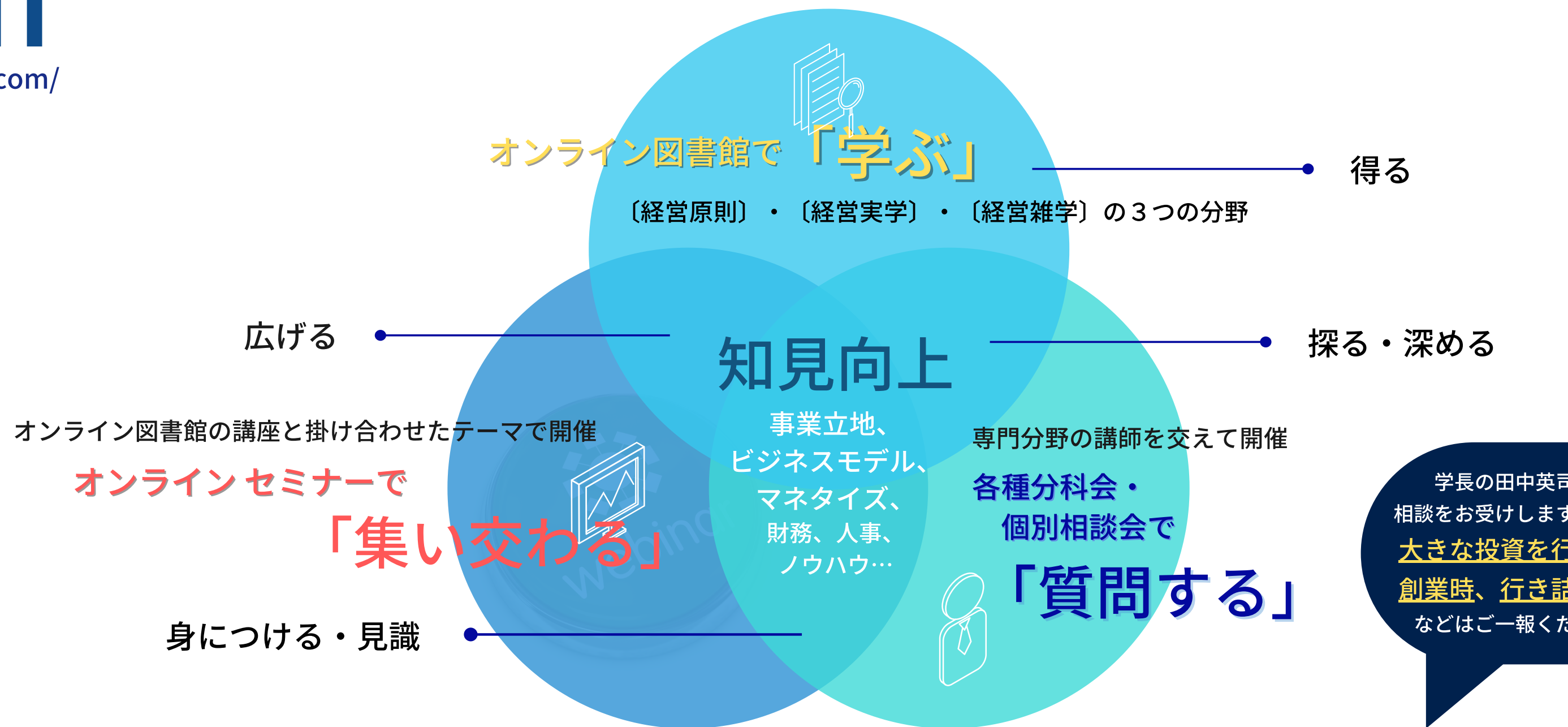
2. 学ぶ・集い交わる・質問する場 ”社長の専門学校”

分校（代理店）の
個別相談会に申込みます
<https://shacho-college-top.com/branch-about/>

知見、情報収集力などの向上は各種能力アップに直結します。

CONTENT

<https://shacho-college-top.com/>
社長の専門学校・



学長の田中英司が、相談をお受けします。特に、大きな投資を行う時や創業時、行き詰った時などはご一報ください。

会員限定

LOGIN

経営・人生… 何でも無料相談室!

※会員様は、どんなことでも何度でも相談してください。

ファシリテータ
(社長の専門学校長)

社長の専門学校・・・

3.オンライン図書館について（音声・動画）



- 実践的な経営スキルを効率的に学んでいただけるよう作り上げたオンデマンド型図書館です。
- 〔経営原則〕・〔経営実学〕・〔経営雑学〕の3つの分野で構成しています。
- 52名の講師陣・135コースの動画・音声講座を取り揃え、同一事業所様内であれば何人でも**視聴し放題**です。

※1アカウントで同時視聴できるのは3端末までです。

いつでも・どこでも・必要な範囲を
PCやスマートフォンなどで繰り返し
学ぶことができます。

“令和の経営原則 SP経営eラーニング講座”や
“コビー博士の7つの習慣”をはじめ、
著名講師の講座を多数取り揃えています。
(コース・講座は随時追加中)

社長の専門学校・・・

4. セミナーや 分科会・個別相談会について

場所の制限を受けにくく、気軽に参加できます。
また、後日オンデマンド配信しますので、いつでも
無料でご覧いただけます。

分校（代理店）の
個別相談会に申込みます
<https://shacho-college-top.com/branch-about/>

定例セミナーや、
各種専門分野の講師を交えてテーマ毎の分科会（金融機関対応・M&A・事業承継、新規事業立ち上げ等々）、
個別相談会等を、オンラインを軸に継続開催いたします。（約60分）原則参加は無料です。

SEMINAR
第1回テーマ：
社長の仕事は何？

2022年4月18日(月)
<https://shacho-college-top.com/on-demand/>

Seminar

consultation
第1回
売り方改革分科会

売り方改革、売り方で売上・利益は
激変する！ 事業再構築のヒント！

株式会社資金繰改善プロジェクト
社長の専門学校/野口博充税理士事務所校
代表 野口博充（税理士）

2022年5月11日(水)

Consultation

SEMINAR
第4回テーマ：
お金に困らない財
務戦略！雨傘理論
ではなく日傘理論
で！

Seminar

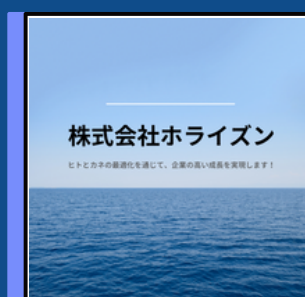
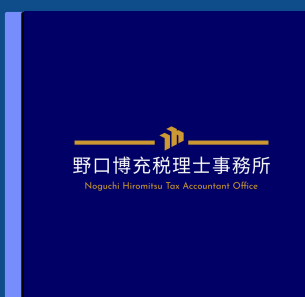
5. 社長の専門学校「分校制度」について

現在9社が分校として活動を開始しています！

分校とは、“社長の専門学校”のコミュニティを共に運営いただけるメンバーです。

分校（代理店）の
個別相談会に申込みます

<https://shacho-college-top.com/branch-about/>



社長の専門学校のIDを

一定数以上の単位から廉価（**2,000円～4,000円**）でご提供いたします。

- 自事務所のクライアントに特典として廉価で提供・販売したり
- 収益商材として販売したり（販売時・販売後の手間暇は一切ありません。手離れ最高、長期継続実績あり。）
- 全分校の会員（学校生）が参加するコミュニティでの活動を私と一緒に行っていただけます。（任意）
- 貴社のビジネスを品良くプロモーションいただけます。（任意）
- また、社長の専門学校は分校長会を設けて運営方針等を協議します。（任意）



6. 事業成長を加速させる 社長の専門学校の

「分校コミュニティ」について

COMMUNITY

- セミナー・分科会・個別相談会のご案内（ウェビナー参加無料）
- オンライン図書館の推奨動画のご案内（毎月）
- オンライン図書館の新作のご案内
- 何でも無料相談会（常時開設）

社長の専門学校
(本部)

- 全分校の会員（高校生）が参加する活動を本部と一緒に行っていただけます。（任意）
- 分校長会を設けて運営方針等を協議します。（任意）

分校（代理店）様

クライアント

クライアント

クライアント

クライアント

- 社長の専門学校のIDを廉価（2,000円～4,000円）でご提供します。（クライアントに特典販売可）
- 収益商材としての販売も可能です。
- 貴社のビジネスを品良くプロモーションいただけます。（任意）

分校（代理店）の
個別相談会に申込みます
<https://shacho-college-top.com/branch-about/>



7. 分校（=代理店）の募集要項まとめ

応募対象

- ・税理士事務所
- ・士業
- ・コンサルタント
- ・中小企業支援者
- ・中小企業向け商材等販売事業者

契約形態

分校（代理店）契約

契約費用・期間

※わかりやすいように
税抜きで表示します

初期費用0円

- A分校・・・月額10万円（25アカウント貸与、リスク上限金額80万円※）
- B分校・・・月額15万円（50アカウント貸与、リスク上限金額105万円※）
- C分校・・・月額20万円（100アカウント貸与、リスク上限金額120万円※）

※リスク上限金額の詳細については別途ご説明します。

利用方法・収益 について

- 例1) **某コンサル会社**は、自社の既存の経営者向けコンテンツに【社長の専門学校】ライセンスを付加して、短期間での会員増・収益化に成功しました。
- 例2) **某税理士事務所**は、高単価顧客へは廉価、又は、無料で、新規顧客には税務顧問料に組み込んで提供する等、税務顧問業務と【社長の専門学校】のサービスの組み合わせで提供しています。
【社長の専門学校】のコンテンツは付加価値が高く、既存顧客の囲い込みと、新規顧客の開発に大変有効であるとの高い評価をいただいています。
- 例3) **某営業会社**は、継続課金の高収益商材として販売しています。手離れが良く、販売後のサポートが不要な点が好評です。さらに、【社長の専門学校】コンテンツを軸に新会社の設立を準備しています。

※各社短期間で収益化できています。詳細は個別にご説明いたします。

【お問合せ（個別相談会）】 <https://shacho-college-top.com/branch-about/>
【社長の専門学校解説動画（3分）】 <https://shacho-college-top.com/#online>



社長の専門学校

興味のある方は、
こちらにご連絡ください。

<https://shacho-college-top.com/branch-about/>



「社長の専門学校」の解説動画（3分）

<https://shacho-college-top.com/#online>





運営会社情報

株式会社 社長の専門学校

所在地：〒541-0058

大阪府中央区南久宝寺町3-2-7 第一住建南久宝寺町ビル8階

連絡先：info@shacho-college.com 電話番号：06-6225-1185

(本部) : <https://shacho-college-top.com/>

(図書館情報) : <https://shacho-college.com/>

※主要株主

(株) GPC-Tax <https://good-tax.jp/>

(株) シェアウィズ <https://company.share-wis.com/>

**【社長の専門学校】
分校（代理店）
個別相談会に
申し込みます！**



<https://shacho-college-top.com/branch-about/>

こちらをクリック

