

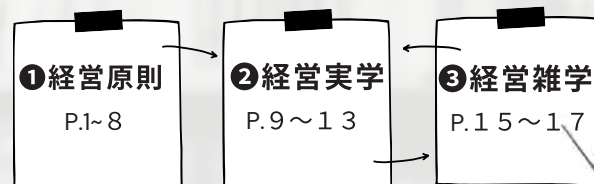


社長の専門学校

中小企業に特化したオンラインプログラム
音声・動画図書館 講座一覧

3つのカテゴリー

- ① 経営原則 (■ 5 コース)
- ② 経営実学 (■ 84 コース)
- ③ 経営雑学 (■ 34 コース)



※コースや講座は随時追加いたします。継続的に増やします。
一方、コースや講座を予告なく視聴打ち切りにさせていただくこともございます。
以上、ご了承願います。

(動画図書館) <https://shacho-college.com/>
(社長の専門学校本部) <https://shacho-college-top.com/>

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
<p>■最初に視聴して！ 経営の学びの導入編！ 厳選！学長勉強会の ウェビナー動画録画！ (講座№1~4)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	1	【経営方針書】(V.1) 私(受講者様)が厳守する7つの経営方針！の解説 ※〔第13回【定例セミナー】72分録画(令和4年11月28日)〕	1h12m20s
	2	事業再構築・新規事業・創業が上手く行かない3つの理由！ ※〔第1回【0⇒1立ち上げ分科会】68分録画(令和4年4月25日)〕	1h07m34s
	3	お金に困らない財務戦略！雨傘理論ではなく日傘理論で！ 創業～中堅企業までの財務、基本のキを学ぶ！ ※〔第4回【定例セミナー】71分録画(令和4年6月28日)〕	1h11m23s
	4	事業立地とビジネスの型で収益は何十倍以上も増える！	1h13m49s
<p>■SP経営eラーニング講座 【第1章】戦略編 (講座№01,1~3)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	01	【経営方針書】(Version1) 私(受講者様)が厳守する7つの経営方針！ (ダウンロード資料有)	37m24s
	1	高収益化・生産性向上対策講座(企業が患う5大疾病と5大指針)(その1) 企業が患う5大疾病と5大指針！	33m39s
	2	高収益化・生産性向上対策講座(ビジネスの型と事業立地)(その2) 事業の要諦は、ビジネスの型と事業立地！	32m03s
<p>■SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	3	即時収益改善提案！働き方改革の原資確保のために (働き方改革の原資確保のために)	23m38s
	4	分散と安売りから脱却しましょう！ (脱・繁盛貧乏)	29m45s
	5	社長の仕事は将来への投資！	23m10s
	6	事業計画作成の要諦！	29m21s
	7	IPOとはそもそも！ IPOを目指すために、その長短は！	45m39s
	8	M&Aの進め方！ 企業の価値・価格の決め方！	52m38s
	9	お金に困らないための財務戦略！	40m05s
	10	人事の要諦と脱・お人好し！	31m24s
	11	重要な経営法則の確認！〔その1〕	35m13s
	12	重要な経営法則の確認！〔その2〕	33m28s
	13	経営は理詰めで行う！(80%:20%の法則) 経営は当たり前が難しい(松下幸之助氏)	27m36s
	14	『製造業事業再生事例(1)』 経営をよくするための本質について！	26m34s
	15	I型社長ではなくT型社長に、 専門性の他に幅広い知見を！	17m29s
	16	社員教育、その理想と現実！ それでも機会を提供し続ける！	33m33s
17	「 同族企業の業績は、非同族企業よりも優れている。 」とする研究結果！	25m14s	

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
<p>■ SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	18	低粗利益率のビジネスは、小資本企業には不向きです。粗利益率とは外部との関与の度合い！	24m34s
	19	パラダイムシフトへの対応！新しいルール（基準）に適合する、可能ならルール（基準）メーカーになる！	22m19s
	20	エクイティーファイナンス！ベンチャーキャピタルからの投資！	47m19s
	21	新入社員・若手ビジネスマンへのメッセージ！1週間に1時間しか自主学習しない30%の末路は悲惨です！	1h05m00s
	22	事業体における成長限界について！経営者の器量と余力の有無が成長限界を決めています！	30m34s
	23	コストダウンは、品質維持に優先してしまいます。安売りは、創造力を奪います。	24m16s
	24	管理コストの極小化のための8か条！最高の管理ではなく、最適な管理を！	25m06s
	25	気を付けたい社長のご法度12か条！心は敢えて、楽観と悲観を往来させましょう。	29m07s
	26	『業務の効率化について考えてください！』30%ぐらゐは改善の余地がありそうです。	30m10s
	27	経営の良し悪しは事業立地で決まる！（事例①）成長するニッチ市場の創造・立地の変更・ルールの変更・新ルールの創造！	27m54s
	28	減収（売上減）を容認する計画を！筋の悪い売上は概ね薄利（赤字）です。	22m39s
	29	経営の成否は事業立地&ビジネスの型の両輪が重要！（事例②）製菓・製パン業界に特化した、ITを活用した原材料流通改革！	26m33s
	30	勝者は『ルールメーカー』です。中小企業も『ルールメーカー』になれます。	24m43s
	31	昇進の在り方をよく考えてください！「ピーターの法則」マネジメントの愚行を知る！	14m55s
	32	金融機関対応・資金調達Q&A（事例1・2・3・4）	31m57s
	33	金融機関対応・資金調達Q&A（事例4・5・6・7）	35m32s
	34	自社商品にファイナンス機能を付加する！販売を補完するソリューション整備	21m32s
	35	働く人達へ、辞め方は生き様です。入社時に辞め方を教えてあげて下さい！	27m14s
	36	新しい雇い方事例！社員を個人事業主化した事例！社員を雇用しない経営を行う事例！	19m09s
37	飲食業プラットフォーム（事例1）フードトラック・プラットフォームTLUNCH(トランチ)様	19m52s	

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
<p>■ SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	38	飲食業プラットフォーム(事例2)出張料理サービスができるシェフのプラットフォームPRIME CHEF(プライムシェフ)様	19m03s
	39	月一日営業から始める！百食しか売らない！新しい店舗経営のスタイル！	24m51s
	40	売切りから月額継続課金モデルへの転換を！サブスクモデルとシェアリングエコノミーの融合！	24m11s
	41	経営を学ぶとは...無知は損です。思いで作りのセミナー巡りはほとんど無意味です。	32m57s
	42	D2Cモデルの台頭！メーカーからエンドユーザー直のルートが生まれる！	18m53s
	43	「自分の決断と運命に責任をもとう」(ロバート・シュラー牧師) 強烈な当事者意識は社長に必要な資質の一つ目です！	18m54s
	44	未来を決め込まず、今を必死に生きる！中期経営計画に対する疑念！	18m27s
	45	トレンド！ITやAI、ロボット技術が飛躍的に進化しています。	22m24s
	号外1	新型コロナ肺炎への対応！アフターコロナ、WITHコロナ！（その1）(令和2年4月)	47m03s
	46	今後の人事制度は！（優秀な人材を囲い込むために）対応しないと優秀な人材がどんどん抜けます。	30m03s
	47	経営の断捨離！余計なものを所有しない経営！Simpleな経営を！	27m17s
	号外2	新型コロナ肺炎への対応！アフターコロナ、WITHコロナ！（その2）(令和2年5月)	32m43s
	48	新規事業を始めるなら！好きな事業、力相応なMSと資金量、アッパーニッチ領域、何より事業立地！	30m20s
	49	デジタルシフト(その1)！デジタルへの移行とリアルの付加価値アップ！	27m11s
	50	利益激増のための7つの経営戦略！儲けるためのコツ！	36m05s
	51	適正な価格設定を目指して！安すぎる値決め・高すぎる値決めの弊害！	23m59s
	52	D2Cモデル(C2M)の真理を解説！創業～中小企業にこそ最適なモデルです！	22m41s
	53	蟻の目から鳥の目への発想転換を！自社(自分の人生)を振り返ってみましょう！	25m07s
	54	ビジネスを構想するためのヒント！旬のビジネスモデルを自社ビジネスに掛け算する！	27m44s
	55	経営の判断基準は『感情、感覚、理性(論理)、魂』(稻盛和夫先生)！	26m08s
56	新しい事業計画書、『企業価値向上計画書』の作成を！	33m58s	
57	ワンマン経営 VS 民主主義経営！	20m50s	

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間	
<p>■ SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	58	たった2問、5分でできる入社試験！人事は教育の前に採用です！	26m09s	
	59	M & Aで事業を買う多角化の落とし穴！規模拡大や相乗効果狙いは期待薄！	29m15s	
	60	2025年～2030年のビジネス（1）！ルールチェンジの兆候！8つの方向性！	28m47s	
	61	サブスクモデル導入時の注意点！サブスクは単なる定額継続課金ではない！	25m15s	
	62	業界・業種の壁を破る...事業再構築・高収益化のヒント！	28m55s	
	63	ソリューション提供企業への転身 真の困りごとを解決する！	19m05s	
	64	社長の人柄と経営の良し悪し！お人好し社長は会社をつぶすが、お人好しでない社長は大成しない！	28m36s	
	号外3	事業再構築補助金&コロナ融資の活用！改善ではなく改革への挑戦を！（令和3年2月）	26m41s	
	65	自社事業の横展開、同業者支援（FC化含む）ビジネスについて！	24m24s	
	66	Q & A、ご質問に対する回答（その1）！飲食業・アパレル小売り業・サブスク・コロナ融資・SNSについて	30m42s	
	67	銀行融資！自社借入余力とリスケ条件の確認！	31m40s	
	68	社長へのメッセージ！8つの勘違いを改めて欲しい！	32m01s	
	69	イノベーションのための両利きの経営！イノベーションのネタ探しとマネージメント！	20m30s	
	70	イノベーションのネタ探し！安全・快適・便利を超える意味付けが必要！	20m56s	
	71	【SP経営習得状況確認問題集の解説！】脱・昭和の経営！昭和の人達・ビジネスモデル・常識から抜け出そう！	30m01s	
	【SP経営習得状況確認問題集】講座70までの振り返り問題集！（令和3年8月）			ダウンロード資料
	72	社長の仕事を分解して整理する！CEO/CFO/CSO/COO/C●O、多くの中小企業では機能が欠落したまま経営が行われ続けている！	19m42s	
	73	経営者の視座について！成熟したアパレル業界で起きたファスト（ZARA）VS超スロー戦争（ユニクロ）！	21m09s	
	74	OMO（オンラインとオフラインの融合） ネットVSリアルではなく、ネットとリアルが融合する！	23m49s	
	75	収支構造の大転換、4つの方針！（広義の）マネタイズ=売上の立て方・費用の計上の仕方を変える！	22m20s	
76	事業開発こそ主のテーマ、管理の強化は従です！P.F.ドラッカー、イノベーションの意味！	24m24s		
77	事業開発こそ主のテーマ、管理の強化は従です（2）！事業開発と管理の強化の違いを認識する！	37m07s		

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
■ SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3) 講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表	78	2025年~2030年のビジネス(2) メタバース！ITの3次元化が急激に進みます！	20m56s
	79	ハイブリッドワークの導入を！ リモートワークとオフィスワークを併用する働き方！	19m14s
	80	新しい経営管理指標の導入を！ 継続課金モデルに挑戦するために必要です！	23m15s
	81	クラウドファンディングとは何か！ 新製品等の認知向上、ブランディングの手段としての活用を！	25m48s
	82	無人販売・無人店舗の検討を！ 完全無人ではなく、省人化店舗は現実的！	20m28s
	83	創業時に間違えてはいけない4つ！ 創業融資・法人化・税理士・PMF！	23m48s
	84	様々な金融取引における注意事項！ 社債・シンジケートローン・コミットメントライン	25m33s
	85	社長の仕事(その2) 社長は、管理部長でも営業部長でも工場長でも渉外担当でもない！	23m02s
	86	M&Aに伴うリスク！ M&Aは高度な目利き力が必要！	23m58s
	87	成功する経営者の行動習慣！ スティーブン・R・コヴィー博士『7つの習慣』で解説！	28m11s
	88	決算書を読む！ PL/BSの要諦を解説(問題付)！	50m49s
	89	エクイティーでの資金調達(創業初期) 出資の受け入れは難解です！J-KISSとは！	38m05s
	90	新しいマネジメントの潮流！ プロセス評価から結果評価へ！	31m16s
	91	狩猟型ビジネスと農耕型ビジネス、その 長短を検証する！	27m51s
	92	ビジネスモデル次第で利益は10倍になる！ これが経営技術です！	30m34s
	93	協業を科学する！ ウィンウィンが事業の成長と安定の要諦です！	38m59s
	94	退職を減らし、採用を円滑にするための必要条件・十分条件は！	40m18s
	95	成功する社長の思考、行動、8つの 趨勢！社長の生き方基本のキ！	39m30s
	96	会社を売りたい・買いたい、その前に 是非聴いて欲しい！M&A業界を取り巻く現状の問題点！	45m25s
	97	社長の時間の使い方！ 自習時間を確保する！時間配分も大きな経営判断です。	24m36s
98	競合との差別化戦略！ トレードオフを強いるとは？ファイブ・ウェイ・ポジショニングとは？	27m27s	
99	人手不足・人材の流動化・ ジョブ型雇用等時流への対応方針！	36m54s	
100	創業時に間違えると 大損する14の項目！ 手続き・資金調達・値決め・事業構想・働き方・社長の仕事！	35m45s	

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
<p>■SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3)</p> <p>講師：田中 英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表)</p>	101	ライフサイクルを意識！成長期初期を狙って事業を再構築する！	31m51s
	102	ビッグモーター問題から学ぶ、高額報酬と過大ノルマ経営の末路！	32m57s
	103	カニバリゼーション（共食い、自社競合）！優良企業こそ積極的なカニバリ戦略を！	21m46s
	104	株式上場を目指す社長様へ！時価総額20億円から320億円までの道のり！	46m39s
	105	良い事業を作るための3大条件！FとSとDのバランス	20m05s
	106	成功した起業家の思考法！エフェクチュエーション（実効論）！21世紀経営学の大発明！	22m50s
	107	アメーバ経営を活用した令和のマネージメント！力相応の小さな単位にすれば、多くのリーダーを養成できる！！	29m02s
	108	スタートアップ型という経営の選択肢！スタートアップ型とスモールビジネス型の違い！	31m07s
	109	経営の停滞は「経路依存」が原因！経験則や常識からの脱却を！	28m01s
	110	儲からない会社の5つの特徴！儲からない理由は皆同じ！	29m34s
	111	増収と増益は時にトレードオフする！売上高と固定費と粗利益率の関係性！	23m07s
	112	ダメ社長の4つの特徴！嫌われたくないなら社長は辞めよう！	29m34s
	113	経営の投資対効果3桁理論！高い視座で事業を再検証する！	26m10s
	114	その契約書・覚書大丈夫ですか！重要な取引の契約書を見直して！	26m35s
	115	SNSマーケティングの全体像を理解する！指名検索とは！	23m57s
	116	イノベーションの起点は物真似です！良い物真似4つのセオリー	24m52s
	117	業務の外注化は有望です！外注化を成功させるポイント	24m58s
	118	運の良し悪しは事業成否の大きな要因！	27m24s
	119	経営者なら守って欲しい5つの習慣！まずはレスポンスを早くして	28m46s
	120	成功する話し方7か条！交渉の成否は話し方で大きく変わる	28m06s

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
<p>■ SP経営eラーニング講座 【第2章】戦術編 (講座№4~134+号外講座1~3)</p> <p>講師：田中英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表</p>	121	自己犠牲で差別化実現！開始2期目で粗利益1億円超達成の理由！	30m09s
	122	自社の利益を阻害するものは何か。マイケル・ポーター「5つの競争要因」	24m00s
	123	人件費最適経営の導入を！貴社は人を雇い過ぎていませんか？	27m31s
	124	今こそWEBマーケティングの強化を！脱・ググるは好機！	19m43s
	125	経営者の成長は「付き合う人」と「時間配分」で決まる！企業変革のための人間関係と時間の再設計！	26m44s
	126	インフレ時代の値上げ戦略！CoCo壱番屋の2回の値上げに学ぶ、企業を守る価格判断！	19m21s
	127	インフレ時代の値上げ戦略（その2）！原価を把握する企業が、交渉を制す！	26m37s
	128	エクイティ投資の心得！投資を受ける側と投資をする側の視点で	39m45s
	129	令和の従業員マネジメント！社長の思いと社員の考えのギャップ	27m03s
	130	フランチャイズビジネスの検証！自社ビジネスをFC化する選択肢	31m57s
	131	経営管理力強化の重要性！経営の数字は経営構造の鏡です	31m42s
	132	斜陽期ビジネスが限界を超えて破綻するプロセス	26m58s
	133	経営破綻しないために！ダメダメ経営を反面教師に	24m58s
	134	事業承継問題を考える！選択肢は3つ、実際2つです。	26m40s

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名	講座№	講座タイトル	視聴時間
■ SP経営eラーニング講座 【第3章】診断編 (№300~303講座) 講師：田中英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表	300	SP経営総合診断書（企業価値向上プログラム）ダウンロード	ダウンロード資料
	301	SP経営総合診断書（企業価値向上プログラム）の概要	43m40s
	302	企業診断・コンサルティングを行うときの着眼点レポートダウンロード	ダウンロード資料
	303	企業診断・コンサルティングを行うときの着眼点レポートの概要！	39m02s
■ SP経営eラーニング講座 【第4章】教科書編 (№201~206講座) 講師：田中英司 (SP経営協会代表) (株)GPC-Tax代表	201	SP経営指針5か条と5大疾病！（分散・安売り・財務無策・前のめり・お人好し症候群）	27m00s
	202	SP経営認定講座1：経営間違え常識19！	1h37m
	203	SP経営認定講座2：値決めこそ経営、繁盛貧乏からの脱却	1h03m
	204	SP経営認定講座3：起業力、新規事業の創造力の習得	1h17m
	205	SP経営認定講座集中受講プログラム（上記201-4）のレジュメ	ダウンロード資料
	206	SP経営認定講座集中受講プログラム（上記201-4）の確認問題集	ダウンロード資料



■ 税理士 モロトメ・ジョーの
銀行融資入門講座

講師：諸留 誕
(諸留誕税理士事務所 所長)

コースタイトル・講師名

視聴時間

第1講座	中小企業こそ借金がだいじ！無借金のデメリット	28m11s
第2講座	いくらだったら借りられますか？銀行に聞くのはNG	28m21s
第3講座	どの銀行から借りるのがいい？銀行選びのポイント	25m27s
第4講座	取引銀行の数はいくつがいい？メインバンクをつくる	23m32s
第5講座	資金使途を銀行に伝える！資金使途違反に注意	25m14s
第6講座	保証付き融資とプロパー融資 銀行融資の種類	27m51s
第7講座	銀行対応に必須の書類3選 役割と作成ポイント	26m33s
第8講座	銀行は決算書を修正している！貸借対照表編	26m13s
第9講座	銀行は決算書を修正している！損益計算書編	25m35s
第10講座	融資を受けるならタイミングは？決算報告に行く	24m28s
第11講座	社長が知るべき融資金利の基本 交渉はどうする？	28m39s
第12講座	経営者保証と担保の外し方 社長がすべきこと	28m28s
第13講座	資金繰りを改善する借り方 折り返し・一本化等	25m22s
第14講座	コロナ後の融資 傾向と対策 コロナ前とは違う！	21m17s
第15講座	転ばぬ先の杖 リスクの基本 手順や注意点など	24m26s
第16講座	ノンバンク融資のメリット・デメリット オンライン融資の注意点	24m59s
第17講座	融資に強い税理士の選び方 税理士に求める支援とは？	23m50s
第18講座	社長は銀行融資の勉強もしよう 何をどう学ぶか？	21m17s
第19講座	知らなきゃマズい資本性ローン メリットや注意点は？	21m00s
第20講座	預金にまつわるエトセトラ 融資を増やす預金術	23m31s
【特別講義】	今後の銀行融資の5大ポイントほか	40m53s
第21講座	金利のある世界がやってくる！ どうする？銀行対応	24m06s
第22講座	税理士も間違える銀行対応10選 社長自身で理解を深める	24m50s
第23講座	銀行融資の3大トレンド 銀行対応が変わる！	29m05s
第24講座	銀行融資に生きる試算表 7つのポイント！	24m09s
第25講座	銀行対応における経営計画書の考え方 ～前編！	13m19s

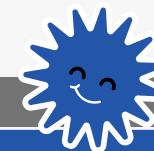
社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名		視聴時間	
■ 税理士 モロトメ・ジョーの 銀行融資入門講座 講師：諸留 誕 (諸留誕税理士事務所 所長) (銀行融資プランナー協会 正会員)	第26講座	銀行対応における経営計画書の考え方 ～中編！	16m01s
	第27講座	銀行対応における経営計画書の考え方 ～後編！	18m01s
	第28講座	根抵当権のデメリットと具体策	15m26s
	第29講座	銀行に好かれる社長の「習慣」と「行動原則」	12m17s
	第30講座	銀行選びに革命？PayPay銀行が保証付き融資に参入	15m09s
	第31講座	AI時代に社長が持つべき「仕訳」という武器	16m28s

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル・講師名		視聴時間	
■ プロセールスが語る！ 爆売れするためのセールス実践講座！ 講師：小沼 勢矢 (プロセールス協会、企業共創支援機構 代表理事)	講座No.1	令和の時代に求められる「知的共創型営業」とは？	20m34s
	講座No.2	購買の脳科学的メカニズム	21m18s
	講座No.3	高成約率を実現する7STEPセールス	34m11
	講座No.4	繰り返しトークの4STEP	25m24s
	講座No.5	顧客事例①昨対比363%UPを実現したメンズ脱毛サロン事例	31m03s
■ 土業・コンサル・先生ビジネス研究会 講師：田中 英司 (SP経営協会代表、(株)GPC-Tax代表)	講座0	【定例セミナー (第21回)】土業やコンサルタントビジネス勉強会録画	1h26m05s
	講座1	有望なコンサルテーマ(1)差別化コンサル！	32m21s
	講座2	有望なコンサルテーマ(1)差別化コンサル！〔資料ダウンロード〕	34m11
	講座3	有望なコンサルテーマ(2)M&Aセルサイドアドバイザー	1h05m13s
	講座4	有望なコンサルテーマ(3)スタートアップ型創業支援アドバイザー	51m39s





社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル	講師名	視聴時間
■ ゼロから学ぶ！スタートアップの起業、資金調達、Exitで知っておくべきこと	Masaaki Hatano（スタートアップ、プログラミング、投資関連）	3h44m
■ 後藤俊夫講師の100年企業に学ぶ - 永続経営の秘訣 -	後藤 俊夫（100年経営研究機構 代表理事）	1h20m
■ はじめての事業戦略 - 会社を潰さないための必須の知識	石崎 力也（Haamalu合同会社 代表）	7h28m
■ ストックビジネスの事例集 - 月額課金ビジネスの構築ノウハウ	石崎 力也（Haamalu合同会社 代表）	1h08m
■ Google検索で上位表示を目指すSEO入門講座	遠藤 聡（売上UPに貢献するフリーランスWEB&ソーシャルメディア担当者）	5h34m
■ 経営者のための「No.1事業」の作り方とはじめ方	山崎 伸治（㈱ソーシャルマーケティング研究所代表取締役）	2h03m
■ 超重要！起業するなら絶対身につけるべき3つの視点	WAKEUP（WAKEUP公式アカウント）	49m
■ DELIC - ビジネスリーダーのためのコーチングスキルアップ講座	林 健太郎（社長の成長請負人）	2h49m
■ カール教授と学ぶITマーケティング講座	平野 敦士 カール（経営コンサルタント、㈱ネットストラテジー代表取締役社長）	1h14m
■ カール教授と学ぶ新規事業開発・ビジネスモデル構築超入門	平野 敦士 カール（経営コンサルタント、㈱ネットストラテジー代表取締役社長）	1h36m
■ 漫画で学ぶ「できる」ビジネスマンの仕事術【第1話】[メール、報連相、コミュニケーション編]	公認会計士 Takumi	1h07m
■ 漫画で学ぶ「できる」ビジネスマンの仕事術【第2話】[スケジューリング、Work、会議編]	公認会計士 Takumi	50m
■ 漫画で学ぶ「できる」ビジネスマンの仕事術【第3話】[上司の反面教師編]	公認会計士 Takumi	56m
■ 漫画で学ぶ「できる」ビジネスマンの仕事術【第4話】「ビジネスマナー」	公認会計士 Takumi	42m
■ 生産性を向上させるための「業務分析」入門	兔澤 直樹（株式会社ドットコネクト代表取締役）	58m
■ 知っておくべき！給与・賞与計算と年末調整	林 雄次（はやし総合支援事務所代表 / 資格ソムリエ）	29m
■ 人事のための統計入門 - 採用・研修に役立つデータサイエンス	小西 克巳（法政大学情報科学部デジタルメディア学科 教授）	34m
■ クレーム対応の基本から不当要求対応までクレーム対応の完全版講座	藤本 剛士（イズムエデュメント株式会社 代表取締役）	47m
■ 誰でも実践できる市場調査講座	アックスタイズ株式会社	29m
■ DX戦略【はじめの一步】	大谷 更生（大谷更生総合研究所合同会社 代表）	49m
■ RPA導入【はじめの一步】	大谷 更生（大谷更生総合研究所合同会社 代表）	42m
■ 仮説思考力の基礎講座 - 仕事の効率と質を高める思考法	中谷 浩二（マニュアルのプロフェッショナル）	49m
■ ロジカルシンキングでアナタの仕事を激変させる方法	WAKEUP公式アカウント	34m
■ わかる！売れるマーケティング PDCA実践講座	理央 周（マーケティングアイズ株式会社 代表取締役）	50m
■ わかる！ブレないマーケティング戦略の組み立て方講座	理央 周（マーケティングアイズ株式会社 代表取締役）	59m

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル	講師名	視聴時間
■ わかる！実務で使えるデータ分析の基礎講座	理央 周（マーケティングアイズ株式会社 代表取締役）	1h07m
■ 中途入社・異動時に活躍するためのコツ【受け入れ側編】	藤本 剛士（イズムエデュメント株式会社 代表取締役）	28m
■ 交渉術を磨こう！ネゴシエーション入門講座	藤本 剛士（イズムエデュメント株式会社 代表取締役）	49m
■ 相手への尊重と支援をベースにした正しいフィードバックの方法	藤本 剛士（イズムエデュメント株式会社 代表取締役）	32m
■ 社長が伝えたい「新入社員～中堅社員」へのメッセージ	田中 英司（SP経営協会代表、株式会社GPC-Tax代表）	2h09m
■ 一流芸人が実践！ビジネスを円滑にする「空気を読む力と会話術」	殿村 政明（笑伝塾 塾長 / 株式会社ヒューマンコメディックス 代表取締役）	1h19m
■ なでしこジャパン 佐々木元監督に学ぶ リーダーシップスキルアップ研修	中坊 崇嗣（株式会社NMR流通総研 代表取締役）	1h18m
■ 生産性向上に効く！マニュアル作成基礎講座	中谷 浩二（マニュアルのプロフェッショナル）	58m
■ マニュアルのプロが教える！動画マニュアル作成基礎講座	中谷 浩二（マニュアルのプロフェッショナル）	1h09m
■ 部下の成果を引き出す問題解決力育成講座	大谷 更生（大谷更生総合研究所合同会社 代表）	1h34m
■ 3年以内に会社がつぶれる理由 10選	WAKEUP（WAKEUP公式アカウント）	1h01m
■ ブランディング入門 - あなたの組織でできるブランドづくりの基本	大久保 良雄（株式会社オークジェイソリューションズ 代表取締役）	1h25m
■ 2日で書けるセールスレター！コピーライティング実践講座	石崎 力也（Haamalu合同会社 代表）	13h25m
■ 【DELIC オンライン】リーダーがチームと共に成功するための対話術	林 健太郎（社長の成長請負人）	2h13m
■ カール教授と学ぶプラットフォーム戦略®入門講座	平野 敦士 カール（経営コンサルタント、(株)ネットストラテジー代表取締役社長）	1h11m
■ 塾運営者必見！生徒が増える「幼児・低学年クラスの作り方」	新村 一臣（株式会社エジソンクラブ 社長）	2h24m
■ ビジネスExcel 7つの原則	渋谷 玲子（ビジネスITアカデミー講師）	22m
■ 顧客視点でスラスラ書ける戦略的セールスコピーライティング講座【基礎編】	酒井 謙光（WEB集客ディレクター&コピーライター）	4h31m
■ 顧客視点でスラスラ書ける戦略的セールスコピーライティング講座【実践編】	酒井 謙光（WEB集客ディレクター&コピーライター）	3h36m
■ 心に残るメッセージで集客を成功させるWebライティング講座	酒井 謙光（WEB集客ディレクター&コピーライター）	2h09m
■ シニアマーケットのスペシャリストを目指す講座	山崎 伸治（株式会社ソーシャルマーケティング研究所代表取締役）	1h28m
■ 中小企業向け 60分で分かるAI導入法	坂田 岳史（IT経営コンサルタント（中小企業診断士・ITコーディネータ））	1h13m
■ 従業員が起こす不祥事を知識と習慣化の力で未然に防ぐ！	坂井 伸一郎（株式会社ホープス 代表取締役）	1h06m
■ ビジネスに活かすためのアスリートに学ぶ目標設定術	瀬戸口 仁（スポーツジャーナリスト）	30m
■ 決算書読破 - BSとPLの違いを知り1年の事業活動を読み解く	今村 充裕（株式会社NOWV I L L A G E 代表取締役）	23m



社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル	講師名	視聴時間
■ 正しい叱り方「叱る」を通して部下を育てる	喜田 菜穂子 (有限会社OFFICE HARMO 代表取締役)	1h08m
■ アンガーマネジメント習得講座 - 怒りの感情を未来に向ける	喜田 菜穂子 (有限会社OFFICE HARMO 代表取締役)	40m
■ SNS炎上防止講座【アルバイト編】バイトテロを防ごう	ちょーちゃんあんこー (お笑い芸人)	22m
■ SNS炎上防止講座【社員編】若手社員のマネジャーに最適な漫才風講座	ちょーちゃんあんこー (お笑い芸人)	25m
■ お天気キャスターに学ぶ!! オンライン配信に役立つ「伝え方」のコツ	石上 沙織 (気象予報士、フリーアナウンサー)	27m
■ 部下への効果的な言葉のかけ方「実況中継手法 (みーつけた大作戦)」	奥村 みずほ (エデュセンス代表)	39m
■ 中小零細企業のための企業ブログ運営の始め方	遠藤 聡 (売上UPに貢献するフリーランスWEB&ソーシャルメディア担当者)	2h42m
■ ビジネスパーソン必見! やさしい内部監査入門講座	永尾 涼太 (株式会社フォーエバーテイル 代表取締役社長)	1h07m
■ 本当にはじめてExcelをさわる方向けのExcel はじめの一步	宇藤 いと子 (IT講師)	56m
■ 村上和徳の「突き抜ける経営」	村上 和徳 (ハートアンドブレイン株式会社 代表取締役)	1h27m
■ 中谷彰宏の「リーダーになる3つの方法」 ~第1章「リーダー」とは~	中谷 彰宏 (作家)	19m
■ 中谷彰宏の「リーダーになる3つの方法」 ~第2章 未来への工程表をつくる~	中谷 彰宏 (作家)	20m
■ 中谷彰宏の「リーダーになる3つの方法」 ~第3章 やる気を引き出す育成力~	中谷 彰宏 (作家)	20m
■ テレコール達人への道【基礎編】25の極意	村上 和徳 (ハートアンドブレイン株式会社 代表取締役)	52m
■ テレコール達人への道【実践編】テレアポ上達のコツ	大島 佳子 (O.K.Evolution代表・主席講師)	57m
■ 渋谷文武の生産性と業績が飛躍的に上がる、一瞬で人を惹きつける話術	渋谷 文武 (インタメプロダクション代表取締役 キャリア教育協会代表理事)	1h16m
■ 新規法人開発営業の13の極意【基礎編】	村上 和徳 (ハートアンドブレイン株式会社 代表取締役)	1h02m
■ 新規法人開発営業の13の極意【実践編】オキシトシン営業	大島 佳子 (O.K.Evolution代表・主席講師)	1h08m
■ 管理職必見!!!褒める叱るじゃない若手社員の育て方	丸茂 喜泰 (株式会社シンプルプラン 代表取締役)	1h24m
■ クロージング達人への道【基礎編】	村上 和徳 (ハートアンドブレイン株式会社 代表取締役)	54m
■ クロージング達人への道【実践編】	大島 佳子 (O.K.Evolution代表・主席講師)	1h04m
■ 部下・後輩のやる気と成果を引き出す解決思考型コミュニケーション	田中 理咲 (ガイアモーレ株式会社 講師)	2h20m
■ カラータイプで探る【タイプ別】部下・上司とのかかわり方	奥村 みずほ (エデュセンス代表)	54m
■ 社長のためのミミプロ ~耳で覚えるプログラミング~【最新版】	BeSomebody (スタートアップ、プログラミング、投資関連)	2h17m

社長に学んで欲しい講座！

コースタイトル	講師名	視聴時間
■ オフィスワーカーのための運動不足解消フィットネス講座	佐藤 凌 (株式会社かたぎり塾 取締役兼パーソナルジム事業責任者)	1h01m
■ 落語家・三遊亭楽生の伝わるコトバ、響くコトバ	三遊亭 楽生 (落語家)	1h15m
■ Web会議ツールのコミュニケーション術 - 見せ方、聴き方、話し方	倉島 麻帆 (株式会社スマイルボイス 代表取締役)	1h21m
■ 相続を「争続」にしないための遺言書作成	油谷 智子 (司法書士)	1h02m
■ 『離婚』という言葉が心に浮かんだあなたへ	油谷 智子 (司法書士)	1h02m
■ 仕事で差がつく手帳 & ノート術 - 美崎 栄一郎の仕事術	美崎 栄一郎 (ビジネス書作家、講演家、商品開発コンサルタント)	45m
■ 仕事で差がつく「クラウド活用術」 & 「アイデア発想法」	美崎 栄一郎 (ビジネス書作家、講演家、商品開発コンサルタント)	53m
■ 睡眠栄養指導士による仕事のパフォーマンスを改善する「眠り」の基礎講座	藤井 英三 (ライフシフトコンサルティング代表 睡眠栄養指導士認定講師)	1h08m
■ 知識社会の必携ツール「マインドマップ」の基礎を学ぶ	塚原 美樹 (株式会社ヒューマン・リスペクト代表取締役)	1h08m
■ 作業効率アップと眼病予防のための眼疲労・眼精疲労対策講座	鳥越 文明 (京阪視力回復アカデミー所長)	1h11m
■ 人の役に立つ、誰かに喜んでもらうための「アイデア発想法」前編	中野 貴史 (ソウルプロダクツ代表)	25m
■ 人の役に立つ、誰かに喜んでもらうための「アイデア発想法」後編	中野 貴史 (ソウルプロダクツ代表)	31m
■ お客様の心をグッとつかむ「感動ヒアリング術」前編	中野 貴史 (ソウルプロダクツ代表)	28m
■ お客様の心をグッとつかむ「感動ヒアリング術」後編	中野 貴史 (ソウルプロダクツ代表)	53m
■ さおだけ屋はなぜ潰れないのか？ - ビジネスに必要な会計センスを身につける	山田 真哉 (公認会計士・税理士)	53m
■ 入社3年で結果を出す人出せない人	丸茂 喜泰 (株式会社シンプルプラン 代表取締役)	57m
■ セルフメディケーション入門 - 休めないときの正しい風邪の対処法	小谷 寿美子 (薬剤師)	32m
■ ヒット商品に学ぶスゴイ売り方	BeSomebody (スタートアップ、プログラミング、投資関連)	2h38m
■ 古典から学ぶリーダーシップ - 菜根譚の名言でリーダーシップを紐解く	種田 成昭 (株式会社Fluce 代表)	1h19m
■ 葉隠から学ぶ日本型リーダーシップの源流	種田 成昭 (株式会社Fluce 代表)	45m
■ かんたん・らくらく・睡眠健康法	中澤 守 (プロのマッサージ師)	29m
■ 現代アートで身につける「考える力」養成講座	金崎 亮太 ((株)アートマネジメント / 芸術系人材専門転職エージェント)	48m
■ 相手に応じた接し方をマスター！タイプ別コミュニケーション法	寒川井 誠 (しつもん講座設計事務所代表)	2h05m
■ 障害者雇用の基礎 - リクルーティングへの最初の一步	安藤 将大 (株式会社19 代表取締役 社長)	42m
■ 障害者雇用の実践 - より良い就労環境の実現に向けて	安藤 将大 (株式会社19 代表取締役 社長)	1h03m



