

# 『会社売却2.0』宣言

令和6年7月吉日 代表 田中英司

会社(事業)売却をご検討中のオーナー様へ、  
当社は以下の方針で貴社(または、事業)の売却をお手伝いさせていただきます。  
他の仲介会社等と比較検討の上、当社を指名いただけると幸いです。  
当社は、M&Aの〈新〉ルールメーカーを目指して、『会社売却 2.0』宣言を行い、  
この宣言に則ってお手伝いさせていただきます。

**宣言 1** 当社は売手のアドバイザーに徹します。利益相反の排除！

利益相反の恐れが生じる買手側のアドバイス業務は一切行いません。  
(業務を円滑に進めるための調整業務は除く。)

**宣言 2** 買手探しは幅広く仲介会社等を活用します。業界屈指の買手探し力！

買手から手数料を徴収しないため、多くの仲介会社に買手探しのみを依頼できます。  
買手探し力は、大手仲介会社にも負けません。理論上勝ります。

注記1)現時点(令和6年7月時点)でも、複数の上場仲介会社を含む多くの  
買手探し提携企業と協業しています。

注記2)他の仲介会社に買手探しを依頼しながら、当社独自でも買手を探します  
(当社のみが探さない合理性がないため)。

なお、当社が見つけた先が買手になる時は、「売手専任のアドバイザーであり  
買手側にはアドバイスしない旨を買手に表明して、案件紹介料、業務調整費用  
として株価レーマンの70%」を完全成功報酬でお支払いいただきます。

**宣言 3** 完全成功報酬制、株価レーマンで対応いたします。大手比最安値水準！

着手金や中間金、月額費用等は一切必要ありません。

M&Aが実行された当日(契約日ではなく決済日)に、  
アドバイザー費用をお支払いいただきます。

注記)最低料金は900万円とさせていただきます。

※『会社売却2.0』は現在商標登録申請中です。

代表 田中英司についての詳細は裏面をご覧ください



## 代表 田中英司 について

### 略歴

同志社大学工学部卒業。ダイハツ工業株式会社のエンジニアを経て株式会社船井総合研究所に転職。同社の経営コンサルタントを経て独立。その後、ビービーネット株式会社を設立、2002年に大阪証券取引所・ナスダック市場に上場。

時価総額300億円強、売上200億円強のグループ企業を構築。2007年11月30日に同社を辞任。現在は、税理士事務所支援の株式会社GPC-Tax（銀行融資プランナー協会）、経営コンテンツプラットフォーム事業の株式会社社長の専門学校代表、『会社売却2.0』のM&Aセルサイドアドバイザー協会（2023年6月設立）代表等々。

### 過去に創業者として自らが経験した事業

製菓・製パン業界向けコンサルタント事業、製菓・製パン業界向け店舗企画・設計事業（約300店舗）、製菓・製パン業界向けネット通販事業（B2B分野）、WEBシステムの開発と販売（当時最先端のB2B・WEBシステムを約400社@2,500万円販売）、投資事業（延べ380社に累計100億円投資）、菓子製造業の経営（M&A、事業再生でスタート）、FC加盟店開発事業の経営（M&Aでスタート、サンマルク社等の加盟店開発を行う）、人材紹介・派遣業の経営（IT人材）、ポイントカード事業の経営（事業再生で再構築）、飲食業の経営（M&Aでスタート、15店舗・約20億円）、ノンバンク会社の設立・経営、証券会社の設立・経営、青果卸売市場の経営（M&Aでスタート）…等々

### 役歴（昔の話ですが…一応）

大阪商工会議所1号議員、同ベンチャー振興委員会副委員長、同情報通信部会副会長、同中堅・中小企業委員会委員、同だいしょうベンチャークラブ代表幹事&幹事、棧ネット幹事&協賛企業、大商EVEシステム審査委員、産業創造館IAG審査委員、関西を元気にする会理事（以上は2007年11月30日退任）2002年アントレプレナーオブジャパン・グロース部門セミファイナリスト、2007年第1回日中韓若手経済人コンテスト「優秀若手経済人賞」受賞



**会社売却2.0**  
M&Aセルサイドアドバイザー協会

運営会社  
株式会社社長の専門学校  
〔(株)GPC-Tax〕  
大阪市西区江戸堀2-1-1  
江戸堀センタービル9階

お問合せは  
こちらから



<https://shacho-college-top.com/kai-shabai-kyaku2.0/>